

L'ARGENT

Un bon compagnon pour votre vie

Les 12 principes
POUR METTRE L'ARGENT A VOTRE SERVICE
et non l'inverse !



Votre meilleur investissement :
vous-même !

les 12 principes **pour mettre l'argent à votre service** et non l'inverse

Dès votre naissance et parfois même avant, l'argent est présent dans votre vie. Que vous le vouliez ou non, vous êtes dans une relation de très longue durée avec lui. Vous pouvez vous éloigner de votre conjoint, votre patron, voire de vos enfants et de vos parents. Mais pas de l'argent.

Pourtant, vous n'avez jamais appris ce qu'est l'argent mais comment vous en servir, ou bien ce que vous savez provient de vos parents, de votre famille, de vos collègues, de la presse et de la télévision. Et cela n'a qu'une valeur relative. Pourquoi ? Tout simplement parce que c'est basé sur des croyances et des jugements totalement subjectifs, eux même fondés sur des émotions.

Il est temps pour vous de recevoir un enseignement précieux en provenance de ceux qui ont su faire de l'argent un bon compagnon, le très bon compagnon de leur vie. Il est temps pour vous maintenant de comprendre comment fonctionne l'argent et comment l'utiliser au service de ce qu'il y a de meilleur en vous-même. Et non de faire comme la plupart des gens qui passent leur temps à vouloir gagner ce qu'ils ont déjà, leur vie, et travaillent pour l'argent. Il est temps pour vous d'apprendre comment devenir riche en appliquant les 12 principes pour mettre l'argent à votre service. Et pas l'inverse !

L'argent ne rend pas heureux. Ne croyez pas être heureux le jour où vous serez riches. Si vous n'êtes pas heureux en cherchant à devenir riche, il y a peu de chances que vous le soyez le jour où vous serez enfin riches. Par conséquent, riche ou pauvre, assurez vous d'être heureux. Si vous n'êtes pas riche aujourd'hui, ne croyez pas que vous le deviendrez en faisant la même chose qu'aujourd'hui. Tant que vous ne déciderez pas d'utiliser le pouvoir créateur de l'argent, alors il ne se passera rien. Beaucoup préfèrent jouer à l'euro million et avoir une chance sur 14 millions de gagner ! Il y a plus simple et surtout plus sûr.

Les 12 principes pour mettre l'argent à votre service représentent des connaissances fondamentales pour initier une démarche. Outre votre situation financière, la mise en œuvre de ces lois fera évoluer la perception que vous avez de vous-même et du monde. Vous en sortirez enrichis aux plans matériels, psychologiques, relationnels et spirituels.



Principes 1 à 3

Adoptez une relation à l'argent paisible

Ces principes vous permettent d'adopter une relation à l'argent paisible, sereine et efficace. C'est comme les fondations d'un immeuble : on ne les voit pas, et pourtant elles supportent l'ensemble. Et s'il y a une fissure, c'est l'immeuble tout entier qui est menacé. Commencez donc par construire des fondations qui tiennent.

PRINCIPE 1 : Adoptez des croyances utiles et efficaces

« Si vous méprisez l'argent, il vous méprisera ». Est-ce intelligent de noyer l'argent sous le flux incontrôlé de vos émotions, de vos croyances et de celles des autres ? Quel intérêt y a-t-il à considérer l'argent comme sale, générateur de haine et d'exploitation ? Faites une expérience simple : posez un billet de 50 euros sur le trottoir, et observez ce qui se passe. Certains ne vont pas le voir, d'autres vont l'observer et ralentir, quelqu'un va peut-être le prendre... pour le rendre à son propriétaire ou le mettre discrètement dans sa poche. Que nous apprend cette expérience ? Tant que l'homme n'a pas donné une orientation à l'argent, il ne se passe rien, juste des émotions. L'argent est un outil, neutre, permettant de réaliser des échanges complexes, d'évaluer une valeur, et de préparer le futur. C'est l'appât du gain et la peur de manquer (ou de perdre) qui sont à l'origine des maux attribués à l'argent. L'argent n'y est pour rien. Votre première tâche est donc d'explorer en détail votre relation à l'argent et d'adopter des idées constructives à son sujet. L'argent c'est la liberté de choisir entre plusieurs possibilités pour tous les actes de la vie. Il n'achètera pas l'amour mais il vous permettra de d'offrir un cadre de vie agréable à votre famille. Il n'achètera pas votre liberté mais la possibilité de travailler ou pas selon votre désir. Il ne vous rendra pas tout puissant, mais il vous permettra d'œuvrer pour des buts nobles.

PRINCIPE 2 : Définissez votre vision de la richesse

« Seulement 2% des gagnants de grosses sommes au loto se disent plus heureux qu'avant ». Les publicités de la Française des Jeux nous montrent les gagnants affranchis des contraintes de la vie, baignant dans des environnements luxueux, leurs moindres désirs réalisés instantanément grâce au pouvoir magique de l'argent. Cette image de la richesse est caricaturale. Dans ma vie, j'ai rencontré nombre de gens riches matériellement, et bien pauvres personnellement, remplis de peurs ou de certitudes, et aussi des gens pauvres matériellement, mais riches d'une vision, d'un idéal, d'une connaissance véritablement très bénéfique. Et je leur posais cette question : « Est-ce compatible pour vous d'être riche matériellement et personnellement ? ». Beaucoup me répondaient par la négative : ils croyaient que si on est riche matériellement, alors on ne l'est pas personnellement. Quelle grave erreur ! Voulez-vous découvrir la véritable formule magique de la richesse accessible à tous ? La richesse, c'est lorsque l'ensemble de vos revenus proviennent de sources autres que le travail, et que cette somme couvre votre train de vie optimal. Car alors vous pouvez vous consacrer pleinement à ce qui est bon pour vous et les autres car vous êtes libérés de cette obligation de travailler pour vivre. Comment déterminer votre train de vie optimal ? Tout simplement en définissant votre vision personnelle à partir des rôles que vous avez envie de jouer sur cette terre. Votre vision résume ce que vous voulez ETRE, AVOIR, et FAIRE. Pour certains la richesse sera à 1500, 3000, 5000, 10000, 100000 euros par mois ou encore plus. Le montant n'est pas important, c'est juste un indicateur et un guide pour votre stratégie financière. Alors, vous voyez bien que la richesse vous concerne quelque soit votre situation actuelle et votre niveau de revenu. Quelle heureuse nouvelle !

PRINCIPE 3 : Décidez d'être responsable et agissez

« Ne faites pas confiance à votre banquier ». L'éducation financière ne fait pas partie des programmes de l'école. Chacun se forme sur le tas. Des experts, conseillers, banquiers sont là pour vous guider et vous orienter. Mais sont-ils là seulement pour ça ? Bien sûr que non, ils ont des produits et des services à « placer », et leurs commissions seront fonction de ce qu'ils vous vendent. Et les propositions de supports qu'ils vous feront sont la conséquence directe des campagnes marketing de leur banque et de leurs objectifs professionnels. Comment expliquer sinon qu'un de mes clients a souscrit huit contrats d'assurance vie, si ce n'est par la prime à l'ouverture de contrat perçue par le conseiller. Par ailleurs, leur champ d'action est limité aux produits qu'ils ont en portefeuille et aucune banque n'est excellente sur tout. « Mon banquier m'a fait prendre une carte de crédit, et maintenant je suis surendetté ». Non, ce n'est pas vrai. Vous vous êtes laissé séduire par la perspective d'avoir plus vite cette télé écran géant. Vous n'avez pas suffisamment étudié l'enchaînement des causes et des effets entre la détention de cette carte, les frais et intérêts de crédit que vous allez payer, ajoutés aux mensualités de votre appartement et de votre voiture. Vous êtes responsable (je n'ai pas dit coupable) de vos choix et il ne sert absolument à rien de vous informer, de comprendre la logique des chiffres, de demander à ceux qui vous conseillent s'ils sont eux même utilisateurs à titre privé des produits ou services qu'ils vous proposent, de vous intéresser à l'argent, et ensuite d'agir à partir des connaissances que vous aurez acquises, vérifiées, validées, étayées... et remises à jour fréquemment !

Principes 4 à 6

Constituez un capital par votre travail

Les PRINCIPES 4 à 6 s'intéressent aux diverses manières de gagner de l'argent par votre travail. Ce n'est pas la seule, mais celle par laquelle on commence, sauf à être un héritier. Se constituer un patrimoine passe par une phase d'accumulation dont votre travail va être l'un des principaux fournisseurs. C'est l'essence dans le moteur, encore faudra-t-il ne pas tout consommer !

PRINCIPE 4 : Développez plusieurs sources de revenus en parallèle

« Le comble de l'insécurité : le CDI ». Quand je vois tous ces gens dont les emplois sont délocalisés, qui sont licenciés alors que leur entreprise fait des profits, que je les vois à la télévision hurler leur colère et leur détresse tout en réclamant de « mère patrie » qu'elle fasse quelque chose pour eux, je me dis que quelque chose ne va pas. Comment peut-on encore croire que la vie est un long fleuve tranquille où, après avoir fait des études, on a un bon métier pour la vie qui nous emmènera jusqu'à une retraite confortable ? Comment peut-on mettre toute sa sécurité dans un emploi à durée indéterminée, (que l'on confond avec un CDE, Contrat à Durée Eternelle, alors qu'indéterminé veut dire qu'on en ignore le terme) par opposition à une durée déterminée (dont on connaît le terme exact) et s'endetter pour 30 ans ? Comment peut-on croire que les retraites de nos innombrables seniors en devenir vont être financées par des actifs de moins de moins nombreux proportionnellement ? A mettre tous vos œufs dans le même panier, vous êtes en danger alors que vous croyez être en sécurité. C'est le même mécanisme si vous êtes indépendants et si vous dépendez d'un seul client. Alors développez vos talents, formez-vous en permanence, soyez prêts rebondir, anticipez les situations potentiellement dangereuses. Ce que m'a appris mon expérience de responsable en entreprise, c'est que ceux qui prennent les devants maintiennent et améliorent leur situation. Pas les autres. Le marketing de réseau, le statut d'auto-entrepreneur sont des vecteurs qui favorisent la pluralité des revenus de votre travail.

PRINCIPE 5 : Travaillez mieux pour gagner plus

« Le carré magique ». Il y a 4 manières de générer du revenu par son travail. Le salarié est mu par un besoin de sécurité, il reçoit en échange de son travail une rétribution limitée par sa qualification. Il est plafonné « à vie » dans sa création de richesse par le système dans lequel il se trouve. C'est l'exemple du médecin de la sécurité sociale.

Le travailleur indépendant est propulsé par son ego et son expertise. Il développe une clientèle qui peut lui rapporter beaucoup plus qu'un emploi salarié, mais est limité par sa force de travail (24h par jour) et sa difficulté à s'associer. C'est le médecin qui exerce dans son cabinet.

L'entrepreneur a mis en place un système qui lui génère du revenu indépendamment de son propre travail. Il faut des compétences de leadership et un sens des affaires. Certes, il rémunère le temps et le travail des autres, mais surtout utilise l'effet de levier produit par ses salariés. C'est le médecin propriétaire d'une clinique. A ce stade, il exerce un autre métier, celui de gestionnaire

L'investisseur est la forme la plus élaborée pour gagner de l'argent. L'investisseur fait intelligemment travailler son argent pour lui. Il faut une bonne connaissance des mécanismes financiers et une stratégie d'investissement claire et suivie. Le médecin investit dans des cliniques et d'autres types d'entreprises.

Je vous le dis très clairement, rester dans le premier carré, voire le deuxième ne vous permettra pas d'atteindre la richesse. Vous le savez bien et pourtant que faites-vous ? Certes, tout le monde ne peut pas être entrepreneur. Mais il ne s'agit pas de tout le monde, il s'agit de vous. Oui mais pour être investisseur il faut avoir de l'argent. Certes. 50 euros par mois suffisent. Alors quand est-ce que vous vous y mettez ?

PRINCIPE 6 : Faites ce que vous aimez

« Souffre maintenant, tu profiteras plus tard ». Le schéma de pénurie véhiculé par les peurs et les jugements non fondés conduit beaucoup d'entre vous à penser de cette manière : « Travaille (du latin « trepalium » instrument de torture), tu auras en compensation de cette souffrance de l'argent qui va te permettre de consommer pour que la pilule soit moins amère, et, plus tard (quand ?) Tu feras ce que tu aimes ». Sous entendu, il y a incompatibilité entre gagner de l'argent et faire ce qu'on aime. Je veux vous poser une seule question : parmi les personnes riches, citez-moi celles qui font pour l'argent quelque chose qu'elles n'aiment pas ? Croyez-vous que Céline Dion chante pour de l'argent ? Croyez-vous qu'un entrepreneur qui réussit n'aime pas son entreprise ? Et cela ne les empêche pas de vivre des moments difficiles.

C'est à la conjonction de ce que vous savez faire, de ce que vous aimez faire, et du service rendu aux autres que se situe votre excellence et votre valeur. Personne ne vous en a parlé, et vous-même n'êtes même pas au courant de ces trésors. S'il vous plaît, donnez-moi une bonne raison de laisser ces richesses enfouies, une seule bonne raison et je n'insiste pas. Ce qui réunit la réussite (obtenir ce qu'on veut) et le bonheur (jouir de ce qu'on a), c'est justement de faire ce que vous aimez, et alors vous allez satisfaire vos besoins matériels, psychologiques, relationnels, spirituels. Et vous, quel est votre talent singulier ?

Principes 7 à 9

Transformez vos dépenses en « fructenses »

Les PRINCIPES 7 à 9 vous expliquent comment transformer vos dépenses en « fructenses ». Pour aborder votre relation avec l'argent, commencez par vos dépenses, c'est le plus facile car vous dépensez déjà. La manière dont vous consommez votre temps et votre argent est un indicateur impitoyable de ce qu'est votre vie réelle. Pas de celle dont vous rêvez ni celle que vous croyez avoir. Bien maîtrisées, vos dépenses sont de formidables accélérateurs de votre richesse. Étonnant, non ?

PRINCIPE 7 : Maîtrisez vos dépenses pour profiter vraiment

« Je ne veux pas me priver ». Est-ce intelligent d'acheter sur internet 3 maillots de bains parce que « c'est une affaire » sans aller jamais à la piscine et en passant ses vacances à la montagne ? Est-ce intelligent, à cause de ces 3 maillots de bains, de vous priver d'une séance de coaching pour préparer une négociation avec votre patron ? Non, ce n'est pas intelligent. Et pourtant c'est ce que la majorité des personnes font ! Elles préfèrent enrichir les marchands de maillots de bains plutôt que d'investir pour leur avenir.

Qu'est-ce qu'une dépense, c'est de l'argent qui sort de votre porte monnaie et qui n'y rentrera plus jamais. En échange vous obtenez quelque chose dont l'usage le détruira à plus ou moins brève échéance.

Qu'est-ce qu'une « fructense », c'est de l'argent qui sort de votre porte monnaie pour y rentrer sous une autre forme, qui vous apporte ou vous rapporte de l'argent, de la connaissance, ou du temps.

Chaque dépense que vous faites vous prive d'une autre dépense. Que vous le vouliez ou non. Et cette dépense peut être une « fructense ». Alors choisissez-les consciemment pour profiter encore plus de la vie et vous enrichir. L'argent est une énergie, elle circule, ce qui sort doit revenir d'une manière ou d'une autre. Sinon vous vous appauvrissez ! Maîtriser ses dépenses pour les transformer en « fructenses » n'a rien à voir avec se serrer la ceinture. C'est devenir un « Maître », pouvoir se libérer de ses dépendances ; cela confère un sentiment et une estime positifs de soi.

PRINCIPE 8 : Réduisez de 1% chaque mois vos dépenses

« Qui peut le moins peut le plus ». On ne peut agir que sur ce qu'on connaît et, en matière d'argent, ce n'est pas si simple. La multiplication des supports « indolores en apparence » (chèque, carte, prélèvement, virement) vous ont éloigné d'un contact véritable avec l'argent. En ce qui concerne les espèces c'est le flou le plus complet entre un café au comptoir (1,20 euros), un quotidien (1 euro) et une baguette (0,80 euros), cela fait 3 euros par jour, soit 60 euros pas mois, soit 6% des revenus d'une personne qui gagnerait 1000 euros par mois ! Prenez conscience des sorties d'argent et de votre manière si personnelle de le dépenser et vous déclencherez de nombreux changements. Comment faire ? Une seule solution, un relevé de vos dépenses quotidiennes pour chaque centime d'euro.

Ensuite seule l'analyse à froid de ces données vous permettra de différencier les « fructenses » des dépenses. À vouloir taper trop fort sur vos dépenses, vous risquez de déprimer et surtout que vos bonnes résolutions tombent rapidement à l'eau. Que faire alors ? Tout simplement vous donner un objectif mensuel de réduire vos dépenses de 1%. Si vous dépensez chaque mois 1500 euros, c'est facile d'économiser 15 euros, et si chaque mois vous renouvelez l'opération, vous vous retrouvez au bout de 10 mois avec une économie mensuelle de 150 euros, sans impact violent sur votre train de vie. C'est simple et facile réduire ses dépenses de 10%, mais pas en une seule fois. Libre à vous de poursuivre au-delà de 10 mois. Voilà, je vous laisse maintenant imaginer aussi comment vous allez faire fructifier l'argent si facilement épargné.

PRINCIPE 9 : Payez-vous d'abord

« Être riche n'est pas lié à l'argent qu'on gagne, mais à l'argent qu'on conserve ».

Pour qui travaillez-vous ?
Pour vous ? NON !
Pour l'EDF, votre garagiste, votre médecin, votre grande surface, votre tour opérateur, votre propriétaire, votre banque, votre pâtissier...

Trouvez vous normal et intelligent de consacrer autant d'énergie à travailler et que ce soient les autres qui en profitent ?
Moi pas.

Comment cela se passe dans 99,9% des foyers : l'argent rentre, les dépenses obligatoires et superflues sont faites et, s'il reste quelque chose, alors on épargne, et parfois on investit. S'il reste quelque chose...

N'en avez-vous pas assez de passer en dernier et de vous plaindre que « vous ne pouvez pas vous le permettre » ?
N'en avez-vous pas assez de dire à vos enfants que cette année vous ne partirez pas en vacances ? Alors payez vous en premier, 10% au minimum de vos revenus doivent être consacrés chaque mois à l'épargne et à l'investissement. Si vous le pouvez, passez à 15%, si vous ne le pouvez pas tout de suite, utilisez le 8^{ème} principe. Savez-vous combien font 100 euros par mois investis à 7% pendant 10 ans ? Cela représente 17409 euros pour 12000 euros investis. Cherchez sur le web un simulateur d'épargne et amusez-vous avec les montants, les durées, les taux. C'est si instructif.

Principes 10 à 12

Prévoyez maintenant pour rayonner longtemps

Les PRINCIPES 10 à 12 sont la conséquence directe et inéluctable de la pratique des principes précédents. Mettre l'argent à votre service et pas l'inverse vous donne un sentiment de liberté, vous préserve de vos peurs et de votre insatiable besoin de sécurité, Ainsi vous profitez pleinement de la vie et rayonnez pour votre plus grand profit et celui des autres. Vous goûtez enfin le plaisir de voir l'argent travailler pour vous. Pourquoi ? Parce que vous le valez bien !

PRINCIPE 10 : Prévoyez le prévisible et les imprévus

« Je ne peux pas me le permettre ». Cette phrase a le pouvoir de m'agacer, je l'entends tellement souvent. Ne savez-vous pas à leur naissance que vos enfants feront des études, ne savez-vous pas que, chaque année, vous voulez partir en vacances, ne savez-vous pas que votre voiture de plus de 15 ans va tomber en panne, ou que votre appartement a besoin de rénovation, ou que votre CDI n'est pas immortel ? Si, vous le savez. Mais qu'avez-vous fait pour vous préparer ? Rien. Et donc vous ne pouvez pas vous le permettre ! Dans ces exemples il y a du prévisible qui est par définition très prévisible. Il y a aussi des imprévus. Mais les vrais imprévus sont très rares. Si vous êtes attentifs à votre environnement et que vous ne refusez pas de voir la réalité de certains signaux (votre voiture qui vieillit), alors vous avez le pouvoir d'anticiper et de faire travailler votre argent avant d'effectuer votre dépense. Payez-vous en premier et budgétisez sur un compte à part, mois par mois, joyeusement, les petites sommes qui feront les grands et beaux projets au service de votre qualité de vie. Vous développerez un sentiment positif de vous-même de pouvoir ainsi faire face, créer votre avenir et vous éviterez d'enrichir les banquiers en recourant au crédit. Le seul inconfort sera autour de la machine à café, le matin, lorsque vous entendrez les plaintes et récriminations des uns et des autres, que vous leur expliquerez que vous n'êtes pas concerné car vous avez une stratégie. Et qu'ils

vous répondront de manière ironique que « ça ne marche pas » ou que « si c'était si simple tout le monde le ferait ». C'est toute la différence entre ceux qui agissent et ceux qui ne font rien. Et c'est complètement indépendant de votre niveau de revenu.

PRINCIPE 11 : Arbitrez entre risque et sécurité

« Entre l'appât du gain et la peur de perdre ». Lorsque vous commencez à permettre enfin à l'argent de travailler pour vous au lieu de travailler pour lui, vous vous retrouvez devant un monde nouveau, celui de la finance, et, souvent, ce monde vous effraie... et vous allez voir votre banquier. Vous vous rassurez en vous débarrassant du problème, et vous pourrez ensuite l'incriminer si les résultats sont mauvais. Et puis vous lisez (ou ne lisez pas, mais c'est pareil) les journaux. Et là, vous avez vraiment peur. Et vous avez bien raison d'avoir peur. Une peur assumée vous rendra vigilant, une peur non assumée vous fera vous terrer dans votre tanière. Les 2 principaux outils d'investissements accessibles à chacun sont l'immobilier et les valeurs mobilières (la Bourse).

Ce n'est pas investir qui est risqué, c'est de le faire sans information. Ce n'est pas investir qui est risqué, c'est spéculer. Prenez donc le temps de devenir un investisseur avisé. Et pas un spéculateur. Un spéculateur est motivé par l'appât du gain, et il recherche des coups ponctuels qui, il l'espère vont lui rapporter gros. C'est un accro à l'adrénaline qui se sent exister à travers les émotions intenses liées à la prise de risque. Le seul petit problème, qu'il ait gagné ou perdu, est qu'il va recommencer. Et perdre tout ce qu'il a gagné ou s'endetter pour rattraper tout ce qu'il a perdu dans un circuit sans fin, sauf s'il est aussi investisseur. C'est sexy, vous passerez peut-être à la télévision. Avec un burn-out en prime. Chouette.

Je vous propose tout autre chose, d'affreusement banal tellement c'est mécanique et inéluctable. Pensez-vous qu'il soit honteux d'agir efficacement dans l'ombre ? Pensez-vous qu'il soit glorieux de flamber devant un parterre pour se retrouver ensuite abandonné de

tous ? Je ne le pense pas. Un investisseur possède des buts à moyen et long terme, précis et quantifiés. Il a une stratégie qui s'appuie sur différents supports qu'il connaît et maîtrise. Il saura prendre des risques calculés et ne sera pas affecté par une perte ponctuelle. Il agira à contre courant de la masse, achetant quand tout le monde vend et vendant quand tout le monde achète à prix élevé. Il se détournera des conseils non avisés et sera très prudent avec ce qui est écrit dans la presse. Il mettra le temps à son service et pourra contrôler son avidité. Et s'il veut spéculer, il le fera sur une petite partie de ses avoirs. Pas pour vous tout ça ? Si.

PRINCIPE 12 : Commencez maintenant !

« Dans ma situation actuelle je ne peux rien faire ». Qui veut faire quelque chose trouve un moyen, qui ne veut rien faire cherche des excuses et des justifications. Pour aller à Rome, il faut déjà franchir la porte de son logement. Franchir la porte de votre logement, cela veut dire décider de la somme mensuelle que vous voulez consacrer à cette noble tâche : vous créer une vie meilleure. « C'est trop long pour que ça rapporte ». C'est surtout trop long quand on n'a jamais commencé. Mais ce qui sera vraiment trop long, ce sera de continuer à exercer jusqu'à 70 ans un travail qui vous déplaît dans un environnement peu épanouissant, ou de vivre dans un appartement trop petit et mal situé. Vous engager dans la démarche contenue dans les 12 principes, c'est vous engager dans une évolution personnelle profonde dont l'argent est le vecteur et le miroir. La seule différence avec un coaching ou une thérapie, c'est qu'en alliant les 2, vous vous donnez les moyens concrets de vos rêves et ambitions. La tête dans les étoiles et les pieds sur terre. Clair et aligné par rapport à vos buts profonds. Instrumentés financièrement pour les réaliser et rayonner. Pourquoi ? Parce que, dès aujourd'hui, vous avez mis en place une stratégie pour bénéficier de sources de revenus diversifiées et automatisées fondées sur des croyances éthiques et efficaces. Et votre manière de consommer votre argent en est l'indicateur impartial.

les 12 principes **pour mettre l'argent à votre service** et non l'inverse



Si de ces 12 principes vous reprenez une seule idée c'est celle-ci :

- ✓ commencez maintenant, occupez vous de vos affaires,
- ✓ 50 euros par mois suffisent pour démarrer,
- ✓ et si vous ne les avez pas, cherchez déjà à les obtenir...

OFFRE SPECIALE CRISE

15 minutes gratuites
au téléphone avec l'auteur

Posez votre question
et prenez rendez-vous par mail :
philippe-geffroy@wanadoo.fr

Je ferai votre connaissance avec grand plaisir !